

Area Sales Manager Europe

Als Area Sales Manager ben je verantwoordelijk voor alle commerciële activiteiten in een aantal Europese landen. Met je drive en enthousiasme weet je samen met je collega's de klanten de beste oplossingen aan te bieden. Vanuit een duidelijk praktische instelling, deskundigheid en integriteit ben je in staat om zowel intern als extern een duurzaam netwerk op te bouwen van lange termijn relaties.

Bij welk bedrijf ?

Meyn Food Processing Technology BV (Oostzaan), onderdeel van CTB Inc., is wereldwijd marktleider in de ontwikkeling, productie en installatie van machines en proceslijnen voor de pluimvee verwerkende industrie. De onderneming heeft meerdere vestigingen in binnen- en buitenland, waar ruim 1.000 enthousiaste en gedreven professionals werken. Samen met een internationaal netwerk aan agenten en partners, worden voortdurend de kwalitatief meest hoogwaardige, flexibele en innovatieve oplossingen geleverd.



Wat ga je doen ?

- Ontwikkelen en onderhouden van relaties met prospects, klanten en agenten
- Initieren van verkoopactiviteiten en het opstellen van verkoopplannen
- Budgetrealisatie van verkoop van producten en diensten
- Coördinatie van het sales traject van acquisitie tot en met oplevering
- Uitvoeren van markt-, klant- en concurrentieanalyses
- Een effectieve samenwerking met diverse afdelingen onderhouden

Wat breng je mee ?

- BSc (HBO) in techniek / commercie
- Minimaal 5 jaar relevante werk-/branche-ervaring
- Sterk ontwikkelde vaardigheden in op- en uitbouwen van langdurige klantrelaties
- Integer, overtuigend, klantvriendelijk en representatief
- Goede beheersing van Nederlands en Engels (in woord en geschrift)
- Bereid tot regelmatig internationaal reizen (40 tot 50%)

Wat is het aanbod ?

- werken bij een zeer toonaangevende en succesvolle onderneming
- betrokken collega's, een hecht team en een prettige informele werksfeer
- een verantwoordelijke functie met veel vrijheid in een internationaal werkterrein
- prima pakket aan primaire en secundaire arbeidsvoorwaarden
- volop ruimte voor persoonlijke groei en optimale ontwikkeling

Interesse ?

- stuur je motivatie en CV naar: info@z-vizier.nl
- vermeld als onderwerp: ref. nr. VO.23.247
- bel voor meer informatie Arnoud Zweers: 06 – 38 48 89 99



acquisitie bij onze opdrachtgever naar aanleiding van deze advertentie wordt niet op prijs gesteld